



GELATO COACHING

PER LA CRESCITA DEL TUO BUSINESS

[VENDITE](#)

Restare al passo con i tempi: Marketing e Vendite in gelateria

9 febbraio 2015

[CERCA NEL SITO](#)[f Share](#)[t Tweet](#)[G Plus](#)[Scarica l'articolo in PDF](#)[Ascolta l'audioregistrazione dell'articolo](#)[Download](#)

Da sempre mi sono domandato quale fosse una corretta strategia a disposizione del gelatiere per avvicinare il mercato nel modo migliore ed avere un successo garantito.

Mi sono divertito a ricercare quali fossero i fattori vincenti, comuni alle attività di successo, tali da metterli in fila per partorire un metodo semplice e replicabile.

Non sempre è così facile e ti spiego perché.

Il mercato in continua evoluzione, esigenze e bisogni che si modificano velocemente, offrono consumatori sempre più attenti, più scaltri e recalcitranti a tecniche di vendita riproposte anche in altri settori.

Quello che funzionava qualche anno fa sembra non essere più performante, il consumatore alza difese più tenaci, è più sospettoso, più esigente.

Per questo è necessario continuare ad evolversi, ed aggiornare il reparto "tecniche di vendita" del proprio arsenale, con strumenti e strategie di riprovata efficacia.

In realtà, questo è lo scopo del mio blog.

Offrirti degli strumenti di comprovata efficacia che aiutino la tua attività a restare al passo con i tempi, in un mondo che corre a mille all'ora.

Fai la cosa giusta, NON quella che ti piace di più

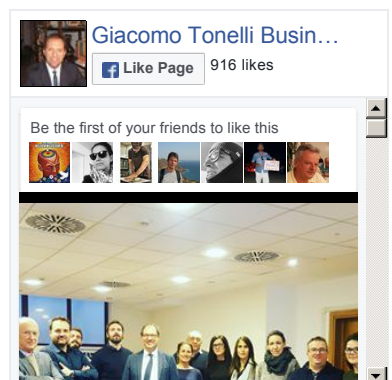
Lo so benissimo, tutti siamo portati ad approfondire la cosa che più ci sta a genio.

Ti sei iscritto a corsi di perfezionamento, hai fatto un restyling al tuo locale, hai cambiato il commercialista, hai litigato con i tuoi fornitori per ottenere prezzi più competitivi.

Tutte ottime iniziative, non ci sono dubbi.

Ma quanto tempo hai investito per pensare ai tuoi clienti, vero ed unico patrimonio in tuo possesso?

Fai attenzione, oggi di tempo ne hai poco a disposizione, la battaglia è aspra e morti e feriti si contano ogni giorno.

[SEGUIMI SU FACEBOOK](#)[CATEGORIE ARGOMENTI DAL BLOG](#)[Gestione](#)[Marketing](#)[Vendite](#)

Vuoi integrare anche tu le tecniche avanzate che ti consentono di MIGLIORARE il tuo Business?

Prima cosa: scegli il target giusto, posizionati in maniera corretta

Sei sicuro di aver fatto un'analisi approfondita per sapere QUALI sono i tuoi clienti? Qual'è il prototipo di cliente a cui stai mirando? Hai fatto tutto il possibile per accontentarlo? Quali sono le sue reali necessità? I suoi bisogni ultimamente si sono modificati?

Ecco, credimi, la maggioranza dei tuoi colleghi si innamora della propria attività, delle proprie ricette, del proprio arredamento. Ama quello che fa, e questo è bene, ma non basta più.

Il mercato è molto severo, i clienti vanno a mangiare il gelato dove decidono loro, per soddisfare i loro bisogni, in barba alle tue ricette.

La qualità del prodotto, con un buon servizio, non è più sufficiente.

Oggi, le migliori energie, le maggiori risorse le devi investire per curare i tuoi clienti, devi innamorartene.

Chiediti esattamente cosa puoi fare per i consumatori che entrano in gelateria, per farli stare meglio, per regalare emozioni, per far sì che assaporino sensazioni positive in quei pochi minuti che stazionano all'interno del tuo locale.

L'analisi del cliente, e dei suoi reconditi bisogni, significa innanzitutto conoscere il linguaggio del marketing, in particolare del *Marketing a risposta diretta*, cioè del comunicare in maniera efficace a un target di clienti ben definito.

Se non ti adeguerai a quanto richiede il mercato oggi, rimarrai sempre un gelatiere che la mena a tutti su quanto è buono il tuo gelato, quanto siano esclusive le tue ricette, quanto sia innovativo il sistema produttivo, etc etc.

Dai una svolta al tuo approccio al mercato, investi sulla crescita delle tue competenze nel campo delle vendite e delle strategie di marketing.

Ti auguro di farlo, al più presto.

Lascia pure un tuo commento, una breve considerazione, risponderò personalmente a tutto quanto.

Sarei felice se tu volessi raccontarmi qui la tua esperienza.

Se l'articolo ti è piaciuto, condividilo sui social!

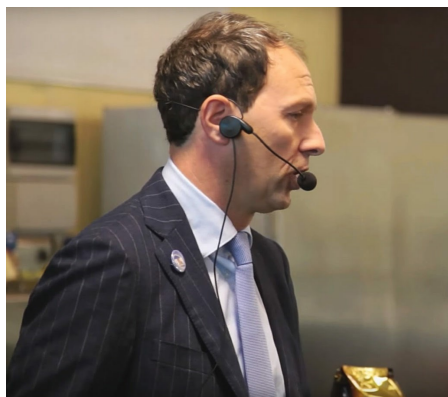
Attenzione

anche tu puoi farmi delle domande in merito all'articolo o alle difficoltà maggiori che trovi nel gestire la tua gelateria.

Sarò felice di rispondere!

Se hai bisogno di chiarimenti puoi contattarmi all'indirizzo email giacomo@gelatocoaching.it

Giacomo Tonelli - Business
Coach



Aiuto i GELATIERI ITALIANI a
migliorare il proprio Business
attraverso:

- 1) Con il Metodo numero UNO per Acquisire nuova clientela.
- 2) Ottimizzare le Vendite in Gelateria e facendo crescere lo Scontrino Medio.
- 3) Creazione di un piano di Fidelizzazione infallibile.
- 4) Analizzando il mercato, la tua concorrenza ed attuando una Strategia efficace.
- 5) Scoprendo le Soluzioni più incisive per superare i 4 Ostacoli Comuni.
- 6) Comprendendo e gestendo i numeri che contano della tua attività.
- 7) Conoscedo le 10 tecniche di emergenza che ti faranno aumentare da subito gli incassi.

Voglio partecipare al tuo corso Live
"SISTEMA GELATERIA VINCENTE"



YOU MIGHT ALSO LIKE



[Come Incrementare gli Incassi in Gelateria](#)

17 settembre 2017



[Una strategia a portata di mano per far decollare gli incassi in gelateria](#)

6 febbraio 2015

[Incrementare le vendite in gelateria: i 4 ostacoli](#)

7 novembre 2016

4 COMMENTI



RICCARDO

27 maggio 2015 at 14:45

Reply

Vorrei saperne di più su marketing e strategie mirate di vendita in gelateria.

Attendo info

Grazie



GIACOMO

14 luglio 2015 at 16:15

Reply

Grazie Riccardo, ti ho inviato mail.

A presto!



DANIELE

8 ottobre 2015 at 21:21

Reply

Buonasera vorrei avere delle info dettagliate riguardo alle sue proposte di marketing!



GIACOMO

19 ottobre 2015 at 18:09

Reply

Grazie della risposta, scusi del ritardo ma ho avuto da avviare molti progetti. Mi scriva

in privato a giacomotonelli2008@gmail.com

saluti

RISPONDI

Nome *

Email *

Sito web

COMMENTA



GELATO COACHING

LATEST POSTS

CATEGORIE ARTICOLI DAL BLOG

PAGINE UTILI

giacomo@gelatocoaching.it

P.Iva 01680110499

SEDE LEGALE

Latte & Co. Srl

Piazza del Municipio, 32

57123 - Livorno

Chiama Giacomo

al **+3939335428764**



Sei un Gelatiere o un
Imprenditore?

12 novembre 2017



COME far crescere gli UTILI
in Gelateria

1 ottobre 2017



Come Incrementare gli
Incassi in Gelateria

17 settembre 2017

Gestione (12)

Marketing (13)

Vendite (4)

Blog

Consulenza

Contatti

Home

Privacy e Cookie Policy

Testimonianze

Videointervista Ciro Gelato Artist

**SISTEMA GELATERIA VINCENTE TOUR
2017**

Scopri il Tour 2017