



# GELATO COACHING

PER LA CRESCITA DEL TUO BUSINESS



GESTIONE

## Sei un Gelatiere o un Imprenditore?

12 novembre 2017

Share

Tweet

Plus

Scarica l'articolo in PDF

Ascolta l'audioregistrazione dell'articolo

Download



Per quanto sia difficile da ammettere, il primo errore – il “peccato originale” di quasi tutti coloro che aprono una gelateria – è vedersi come bravissimi gelatieri e non accorgersi che devono essere prima di tutto **IMPRENDITORI**.

Guardano al loro business da **artigiani: innamorati della qualità del loro prodotto** e concentrati quasi esclusivamente sul suo miglioramento, certi che da quello dipenderà il successo del loro business.

La realtà è che questo modo di pensare è più adatto ad un bravo dipendente che non ad un imprenditore: **come imprenditore devi allargare lo sguardo e renderti conto di tutto quello che influisce sulla tua attività**.

Ad esempio qual è il ricarico di ogni prodotto, qual'è l'incidenza del costo dei tuoi dipendenti rispetto ai ricavi, come avere un processo più efficace per selezionare collaboratori migliori, [come far crescere gli utili](#), come aumentare lo scontrino medio, [come incrementare gli incassi](#), come implementare un piano per attirare nuovi clienti, come definire gli obiettivi di vendita per la prossima stagione, ecc...

Certo, **fare un buon gelato serve, ma non basta più**. Semmai è il minimo indispensabile per stare sul mercato.

## Vuoi fare l'imprenditore oppure, aprendo la Gelateria, ti sei comprato il posto di lavoro?

Non puoi essere il primo dipendente di te stesso, ma **devi acquisire una mentalità da Imprenditore**. Essere risucchiato nell'operatività quotidiana e correre all'impazzata a risolvere qualsiasi tipo di emergenza NON permette di elevarti e **ragionare da Imprenditore**.

Per fare l'Imprenditore, **e' necessario lavorare SUL Business** anziche' NEL Business.

Se hai aperto la tua gelateria è stato per i vantaggi che ti poteva dare l'essere imprenditore: nessun padrone a cui ubbidire, indipendenza nella gestione del tempo, la prospettiva di un guadagno maggiore. Tutte queste cose sono possibili, ma solo se comincerai davvero a pensare come un imprenditore.

Altrimenti la scelta è stata semplicemente comprare un posto di lavoro. Che, fai attenzione, può essere anch'esso un obiettivo. Basta esserne consapevoli e avere la chiarezza necessaria per decidere quale sia la strada da percorrere.

## Da cosa o da chi dipende il successo del tuo business?

Se pensi come un imprenditore, sai che il successo del tuo business dipende da un fattore fondamentale: te stesso.

**TU sei il responsabile dell'attività ed attraverso le TUE scelte ne determini il futuro.**

Ogni volta che:

- dai la colpa dei bassi incassi alla stagione più piovosa del solito o alla concorrenza...
- sospiri pensando al poco tempo che ti resta per te stesso, a causa a dei dipendenti inadeguati che non ti permettono di allontanarti sereno...
- ti lamenti del fatto che dopo aver pagato le tasse non ti resta più niente...

**NON stai pensando da imprenditore.**

CERCA NEL SITO

Cerca utilizzando questo BOX

Inserisci i tuoi dati e scarica subito



Nome

inserisci il tuo nome

Email

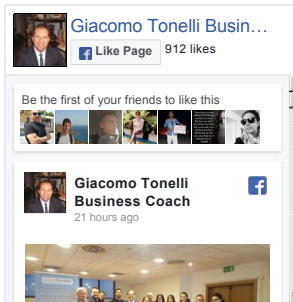
inserisci la tua migliore email

Privacy Policy

Cliccando sul pulsante, dichiaro di consentire il trattamento dei dati personali ai sensi dell'art.7 del D.Lgs.196/2003.

Voglio Scaricarlo ORA!

SEGUIMI SU FACEBOOK



CATEGORIE ARGOMENTI DAL BLOG

Gestione

Marketing

Vendite

**Vuoi Integrare anche tu le tecniche avanzate che ti consentono di MIGLIORARE il tuo Business?**

Scopri quando potrai partecipare ad uno dei miei CORSI LIVE

Intendiamoci: dipendenti inadeguati, una brutta stagione, una pressione fiscale esageratamente pesante SONO fattori che incidono sul tuo guadagno finale e sul tuo stile di vita, esattamente come un affitto troppo alto per il locale e tanti altri fattori.

Però, chi pensa da imprenditore sa che alla fine, nonostante le difficoltà, il suo successo dipende dalla sua capacità di **prendere le giuste decisioni e metterle in pratica**.

L'IMPRENDITORE di successo non è mai domo: si mette lì, verifica, pianifica e corregge in continuazione. Studia e sviluppa le competenze che gli mancano, e ne viene fuori. Ecco perché la parte più importante in assoluto è proprio dentro di TE.

Il successo è sempre la conseguenza di processi, ossia di più azioni collegate tra di loro e ripetute con intensità.

Azioni ben combinate guidate da una strategia preventivamente studiata nei minimi dettagli.

**Una strategia è efficace quando è in grado di produrre risultati in maniera prevedibile, affidabile e costante nel tempo.**

Tutto di pende da TE, dal coraggio e dalla voglia che avrai per fare il salto di qualità da Gelatiere a Imprenditore.

Durante il Corso [SISTEMA GELATERIA VINCENTE](#) vedremo insieme molti modi per risolvere alcuni dei problemi che ti trovi ad affrontare ogni giorno, ma nessuno sarà risolutivo se prima non ti cali pienamente nel tuo ruolo di imprenditore. **Finché non cambierai il modo di pensare, non potrai cambiare il modo in cui agisci.**

Ma se lo farai, e comincerai a pensarti DAVVERO come un imprenditore che ha deciso di prendere in mano il proprio futuro per costruirlo, giorno dopo giorno, capirai che a volte **anche i problemi apparenti possono nascondere possibilità di crescita**.

D'altronde, piove sia per te che per i tuoi concorrenti, trovare collaboratori capaci e di buona volontà è difficile per te e per i tuoi concorrenti, gestire clienti sempre più esigenti e non proprio educati spetta a te ma anche ai tuoi concorrenti, ecc... ma se sei l'unico che ha predisposto una strategia efficace per affrontare questi ostacoli finirai per guadagnarne!

E tu cosa ne pensi? Sarei davvero curioso di conoscere il tuo pensiero su questo argomento...

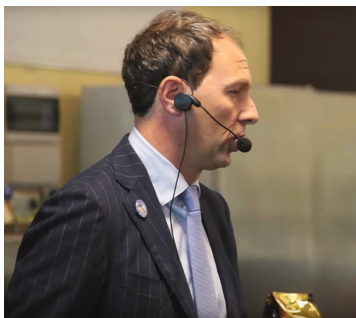
Sei più Gelatiere o Imprenditore? Credi sia possibile per te una trasformazione da artigiano a imprenditore?

Se è la prima volta che capiti in questo blog dai un'occhiata anche agli altri articoli, ci troverai tanti spunti utili per la tua attività.

E poi, se ti sono piaciuti, iscriviti alla Newsletter così da restare sempre informato sui **nuovi corsi per Gelatieri -Imprenditori**.

Qual è la tua storia? Mi farebbe piacere se tu volessi condividerla qui con noi o lasciarmi i tuoi commenti a questo articolo. Il nostro obiettivo è crescere insieme!

Giacomo Tonelli - Business Coach



Aiuto i GELATIERI ITALIANI a migliorare il proprio Business attraverso:

- 1) Con il Metodo numero UNO per Acquisire nuova clientela.
- 2) Ottimizzare le Vendite in Gelateria e facendo crescere lo Scontrino Medio.
- 3) Creazione di un piano di Fidelizzazione infallibile.
- 4) Analizzando il mercato, la tua concorrenza ed attuando una Strategia efficace.
- 5) Scoprendo le Soluzioni piu incisive per superare i 4 Ostacoli Comuni.
- 6) Comprendendo e gestendo i numeri che contano della tua attività.
- 7) Conosco le 10 tecniche di emergenza che ti faranno aumentare da subito gli incassi.

Voglio partecipare al tuo corso Live "SISTEMA GELATERIA VINCENTE"



0 Comments



YOU MIGHT ALSO LIKE

Controllo di gestione: anche in gelateria diventa indispensabile  
20 settembre 2015



Gli elementi del controllo di gestione  
19 maggio 2017



Il Controllo di Gestione in Gelateria: il Budget delle Vendite  
15 giugno 2017

Gelato Coaching

Copyright 2017 - All Rights Reserved.

GELATO COACHING

giacomo@gelatocoaching.it  
P.Iva 01680110499  
SEDE LEGALE  
Latte & Co. Srl  
Piazza del Municipio, 32  
57123 - Livorno  
**Chiama Giacomo**  
al **+3939335428764**

LATEST POSTS



Sei un Gelatiere o un Imprenditore?  
12 novembre 2017



COME far crescere gli UTILI in Gelateria  
1 ottobre 2017



Come Incrementare gli Incassi in Gelateria  
17 settembre 2017

CATEGORIE ARTICOLI DAL BLOG

Gestione (12)  
Marketing (13)  
Vendite (4)

PAGINE UTILI

Blog  
Consulenza  
Contatti  
Home  
Privacy e Cookie Policy  
Testimonianze  
Videointervista **Ciro Gelato Artist**

SISTEMA GELATERIA VINCENTE TOUR 2017

Scopri il Tour 2017